

參與國際經貿 合作組織

「利益交集模式」 之初步建構

詹滿容

國際經貿組織之功能與目標乃受
國際環境的變遷，因時、因地、因利而有所不同；
本文試擬一「利益交集模式」基本理論架構，
以探索一國或一經濟體之利益，如何影響
其是否參與、於何時如何參與層出不窮的
國際組織，並供有志國際事務者參考。

導論

國際經貿組織的性質、範疇、層次與種類包羅萬象；其功能與目標亦因國際環境的變遷，因時、因地、因利而有所異同。去年12月中旬關稅暨貿易總協定（GATT）之

烏拉圭回合（UR）談判終於在七年的商議斡旋、運籌帷幄的佈局中，宣告圓滿達成預期的結果，促使國際經貿合作全球化又邁向另一新的紀元。在此「後UR時代」接踵而來頗值探究的問題不外乎：如何更具體落實這些得來不易的全球性

經貿協議？如何定位區域性的經貿組織，使其不與GATT背道而馳？贏家與輸家誰屬？各國因應的措施為何？產業的衝擊與承受力如何？這一連串UR的連鎖效應有多深多遠？筆者於本文試擬一初步的基本理論架構，來探索一國或一經濟